



powered by

**:Weboffice**

## WAS transtrack FÜR SIE TUN KANN ...

Was würden Sie sagen, wenn wir Ihnen ein System anbieten, welches unabhängig von Ihrer Branche, unabhängig von Ihren Geschäftsfällen, unabhängig von Ihrer Organisationsstruktur für unterschiedliche Anwender so funktioniert, dass alle Bereiche Ihres Unternehmens darin erfasst sind und alle Prozesse zeit- und kostenoptimiert ablaufen, worauf Sie weltweit Zugriff haben, welches auf mobilen Endgeräten lauffähig ist, bei dem sie keine Investitionen in Server-Hardware leisten müssen und weder auf Ihren lokalen Arbeitsplätzen, noch auf etwaigen Servern Geld in weitere Lizenzkosten investieren müssen und Sie zudem nur die reine Entwicklungsleistung für Anpassungen, die Beratung und die Inbetriebnahme bezahlen?

Glauben Sie nicht? **Challenge accepted!**

Stellen Sie sich eine Software vor, bei der ...

- Sie in einer webbasierten Anwendung direkt in Ihrem Browser arbeiten
- Ihre Daten sicher und stabil in einem Rechenzentrum liegen
- eine neue Filiale nur aus ein paar Notebooks und einem Internetzugang bestehen kann
- Sie Ihren Kunden und Lieferanten ein Portal anbieten können, um Rechnungen, Lieferscheine, Aufträge, Produktinformationen und dergleichen mehr abfragen zu können
- Sie Änderungen an Angeboten, Aufträgen und Rechnungen dokumentiert vorfinden
- Dokumente der täglichen Arbeit fix dem jeweiligen Projekt, Auftrag oder Kunden zugeordnet sehen
- Sie alle Personalthemen (vom Recruiting bis zur Urlaubsabrechnung) erfasst und verwaltet vorfinden

## ://transtrack

- Sie auf Basis von Berechtigung Ihrem Team / Mitarbeiter nur jene Zugriffe geben, die notwendig sind
- Sie die gesamte Wartung der Server und Software außer Haus durchführen lassen und Ihren Betrieb nicht belasten
- Lieferungen über mobile Geräte GPS-Daten erfasst und laufend gespeichert werden
- die Backup-Routinen automatisiert ausgeführt werden
- Ihre persönlichen Geschäftsfälle individuell und modular für Sie entwickelt wurden und ins Gesamtsystem eingebaut sind
- Sie Ihre offenen Zahlungen an Lieferanten und die Forderungen gegen Kunden mit einem Mausclick sehen und so Ihren Cashflow jederzeit im Blick haben
- Ihre Projekte zentral budgetiert und gesteuert werden
- wertvoll erhobene Kundendaten effektiv im Marketing verwertet werden und auch der Rücklauf kontrolliert werden kann
- Sie Aufwände bezogen auf die jeweilige Kostenstelle sehen
- alle Vertriebsaktivitäten wie Verkaufschancen, Angebote, Vertriebstermine etc. erfasst werden und auch entsprechend ausgewertet werden können
- alle Dokumente zentral verwaltet und dem jeweiligen Datensatz (Projekt, Kunden, Auftrag etc.) zugeordnet werden
- Sie Anruflisten und Anrufprotokolle führen können
- Sie Ihre Newsletter individuell steuern
- Ihre Kunden mittels automatisierter Zahlungserinnerung zur Einzahlung aufgefordert werden und Zahlungen automatisiert ausgebucht werden.

Wie viel Zeit aber vor allem auch Geld würde ein solches System in Ihrem Unternehmen einsparen? Wie viel Geld würden Sie zusätzlich am Markt verdienen, wenn Sie ein solches System hätten?

Gerne beantworten wir alle Ihre offenen Fragen in einem persönlichen Termin!

## transtrack KONZEPT

transtrack ist eine Software, die in der Praxis entwickelt wurde und in Zusammenarbeit mit einem österreichischen Logistikunternehmen spezialisiert auf Schüttgut aufgebaut wurde. Unser Ziel war es, eine webbasierte Software aufzusetzen, die plattformunabhängig eingesetzt und auf unterschiedlichen Standorten einfach ausgerollt werden kann. Als Grundlage dient eine leistungsstarke postgreSQL Datenbank sowie das Python Framework Odoo, welches als Opensource - System bereits im Standard zahlreiche Kernfunktionen abdeckt. Das an das System angebundene Frontend ist ebenfalls webbasiert programmiert und kann unabhängig von der Entwicklungssprache über die integrierte Restful API mit dem Verwaltungssystem verbunden werden. Es ist sogar denkbar, die firmeneigene Webseite des jeweiligen Endkunden direkt über diese API mit dem System zu verbinden und einzelne Daten auszulesen sowie darzustellen.

Insgesamt besteht das System aus **drei** wesentlichen Bereichen:

### **Der Verwaltungsbereich (ERP/CRM/Logistik-System)**

Der zentrale Bereich ist der Administrationsbereich, in welchem das Backoffice des jeweiligen Kunden die relevanten Daten bezüglich Kunden, Frächter, Angebote, Aufträge, Rechnungen, Zahlungseingänge und dergleichen mehr erfasst. Alle in diesem System erfassten Daten können über die genannte Schnittstelle an unterschiedliche Geräte übertragen bzw. an anderen Stellen verwertet werden.

Der Administrationsbereich umfasst neben den gängigen Funktionen einer CRM Software, auch alle wesentlichen Funktionsbereiche einer ERP-Software.

### **Kunden- & Lieferantenportal**

Der zweite Bereich ist das sogenannte "Frontend" (Kundenportal/Lieferantenportal). Dieses wird jeweils individuell nach Kundenwunsch programmiert und bezieht über die integrierte Schnittstelle Daten.

Das heißt man stellt exklusive für seine Kunden oder eben Lieferanten gewisse Informationen zur Verfügung oder ermöglicht sogar die Erfassung von Daten über diesen Bereich. Sobald sich ein Kunde oder Lieferant am System anmeldet, ist er berechtigt die Information zu sehen oder kann selbst Information erfassen und diese somit ins System eingeben. Von der Anfrage, über die Bestätigung von Angeboten, bis hin zur Annahme von Frachtaufträgen durch Ihre externen Frächter. (Fast) alles ist möglich.

Durch definierte Workflows können Erfassungen aus dem Frontend über automatisierte Prozesse verarbeitet werden und somit automatisierte Prozesse auslösen.

### **Das mobile Tracking-App**

Das mobile App ist der zentrale Kommunikationskanal des jeweiligen Fahrers mit Ihrem Büro oder Backoffice. Der Ablauf ist dabei wie folgt:

Der Fahrer startet das App auf seinem mobilen Endgerät und wählt einen vorher zugewiesenen Transportauftrag aus der Liste aus. Analog dazu besteht auch die Möglichkeit über einen QR Code Scan von den Auftragsdokumenten direkt diesen Auftrag für das Tracking zu aktivieren. Sobald ein Auftrag zugewiesen ist, kann der Fahrer auf dem App das Tracking starten bzw. den Beginn der Auftragserfüllung melden. Von diesem Zeitpunkt an meldet das App laufend alle wesentlichen Informationen und übermittelt diese direkt an das Backend System. Die Zentrale ist via "Live-Tracking" jederzeit über den genauen Standort informiert und diese Daten können auf Wunsch auch in das Kundenportal übertragen und entsprechend dargestellt werden.

## ://transtrack

Neben den GPS Daten können auf Wunsch auch unterschiedlichste Fahrzeugdaten ausgelesen, übermittelt und gespeichert werden. Auf Basis dieser Daten können wiederum automatisierte Prozesse ausgeführt werden (Beispiel: Fahrzeit des Fahrers ist in zwei Stunden zu Ende - der Kunde wird über die Verzögerung automatisch informiert).

Zukünftig ist es geplant, das System um eine Chatfunktion zu erweitern und dadurch die jeweilige Kommunikation direkt im Auftrag gespeichert zu haben.

Sobald der LKW sein Ziel erreicht und die Fracht erfolgreich übergeben wird, werden die erforderlichen Dokumente fotografiert und die bestätigten Unterlagen direkt in das Verwaltungssystem der Zentrale übertragen. Dies bringt nicht nur einen enormen Geschwindigkeitsvorteil mit sich, es sorgt auch dafür, dass keinerlei Dokumente verloren gehen können bzw. eine vollständige Archivierung aller Dokumente gegeben ist.

Das Mobile App ist sowohl auf Android als auch auf iPhone Geräten lauffähig.

## transtrack BRINGT FLEXIBILITÄT

Flexibilität als zentraler Vorteil. Der grundlegende Aufbau der Software sieht eine Restful API als zentrale Basis vor. Damit wird es uns möglich unterschiedlichste Daten, die im System erfasst werden, auf unterschiedliche Endgeräte auszuspielen. Egal, ob nun ein mobiles App, eine Webseite, ein Kundenportal, ein Lieferantenportal oder theoretisch ein humanoider Roboter an das System angebunden werden - die Schnittstelle ist flexibel entwickelt und kann jederzeit an den Bedarf des jeweiligen Kunden angepasst werden.

Das Verwaltungssystem ist dabei ebenso flexibel aufgebaut und kann im Betrieb programmatisch erweitert werden. Es ist nicht nur möglich dem Datenbanksystem weitere Felder hinzuzufügen, es besteht sogar die Möglichkeit über sogenannte Workflows gewisse Logiken abzubilden und somit den täglichen Arbeitsablauf zu automatisieren. Beispiele für solche Workflows wären, dass man dem System mitteilt, dass der Vertriebsleiter wöchentlich ein Mail mit der Zusammenfassung aller Vertriebstermine erhält oder aber, man möchte dem Logistikleiter einen Report aller offenen und nicht zugewiesenen Transportaufträge zukommen lassen.

## transtrack VORTEILE

- keine unmittelbaren Lizenz-Kosten für ERP, CRM, DMS, BI Lizenzen
- keine Kosten für Windows Arbeitsplatz Lizenzen (Betriebssystem, Office, usw.)
- keine Kosten für Windows Server Lizenzen
- keine Kosten für Datenbank Lizenzen
- modular an Ihre Bedürfnisse anpassbar
- permanente Weiterentwicklung durch die "Community"
- Reduzierung von Entwicklungskosten durch anpassbare Workflows und konfigurierbare Aktionen
- Reduzierung von Entwicklungskosten durch Nutzung von bis zu 3.000 Zusatzmodulen
- Kostengünstige, updatesichere Programmierung
- Hohe Softwarequalität (durch Offenheit des Quellcodes werden Mängel schnell erkannt und beseitigt)
- Investitionssicherheit durch Unabhängigkeit vom Anbieter
- Hohe Stabilität und Performance durch eine breite Installationsbasis
- Möglichkeit der Integration von Drittsystemen (Webshop, Bank, externe Software, Webseite etc.)



- Möglichkeit des Aufbaus von Kunden - und/oder Lieferantenportalen auf Basis der integrierten Schnittstelle
- Keine Investition in Serverhardware (Software as a Service)

## transtrack FUNKTIONSÜBERSICHT

### Ressourcenplanung

Basierend auf den verfügbaren Ladekapazitäten und den noch nicht disponierten Aufträgen, schlägt Ihnen das System für jeden Auftrag gewisse Optionen vor. Sie können für jeden LKW, Frächter oder auch Fahrer Relationen (Zielgebiete) definieren. Je nach Auftragsumfang werden automatisch die richtigen Fahrzeuge und/oder Frächter vorgeschlagen.

### Flottenmanagement

Verwalten Sie Ihre Fahrzeuge, Fahrzeugverträge, Tankübersicht, Fahrzeugkosten und Fahrzeug-Services einfach und zentral. Im Fahrzeug-Datensatz selbst, ist es dem Benutzer möglich, neben den Basisdaten des Fahrzeuges vor allem auch erweiterte Informationen für Aufbauten oder Sonderzubehör zu definieren. Das Fahrzeug kann mit unterschiedlichen Verträgen Kostenstellen und Eingangsrechnungen verbunden werden. Natürlich können beliebige Dokumente oder auch Bilder hinterlegt werden.

Sobald ein Fahrzeug mittels des mobilen Apps verbunden ist und somit GPS-Daten für dieses Fahrzeug getrackt werden, kann zu jedem Zeitpunkt die Position dieses Fahrzeuges über die Verwaltungssoftware dargestellt werden.

### Frächter-Management

Verwalten Sie Ihre externen Frächter zentral in Ihrem Backoffice. Neben den Basisdaten des Unternehmens werden auch alle Marktdaten (Termine, Angebote, Angebotsanfragen, Aufträge, Rechnungen etc.) mit dem jeweiligen Frächter-Datensatz verbunden und können auf Knopfdruck abgefragt werden.

Für jeden Frächter kann auch die entsprechende Flotte des Frächters verwaltet werden und die Fahrzeuge können ebenfalls über das mobile App getrackt werden.

### CRM

Verkaufen Sie erfolgreicher indem Sie Kundenkontakte und Verkaufschancen besser im Blick haben und effizienter nachverfolgen können. Statistiken und Reports helfen Ihnen den Verkaufserfolg zu optimieren.

### Verkaufschancen

Sie können Verkaufskontakte und Verkaufschancen in verschiedenen Vertriebskanälen nutzen. Es ermöglicht Ihnen Ihre aussichtsreichsten Offerte zu filtern und Sie erhöhen so die Chancen auf einen erfolgreichen Abschluss.

### E-Mail Integration

Durch die Synchronisation mit Ihrem bestehenden Mailprogramm, können Sie einfach Ihre Mailkorrespondenz mit Projekten und Kunden verknüpfen.

### Meetings und Telefontermine

Dokumentieren Sie Ihre Telefonakquise und erstellen Sie im Meetingkalender Anrufe und Aufgaben, so behalten Sie alle Termine im Überblick. Natürlich auch über mobile Geräte wie iPhone, iPad, Smartphone oder Tablet-PC abrufbar.

### Auftragsverwaltung und Kalkulation

Mit einem Klick verwandeln Sie Verkaufschancen in Angebote, Offerte in Aufträge und Aufträge in Rechnungen. Basierend auf der ermittelten Kilometerleistung und abhängig vom Fahrzeug, wird dabei automatisch der Preis ermittelt und vorgeschlagen.

### Einfacher Zahlungsausgleich

Ermitteln Sie einfach und schnell den OP Saldo. Vereinfachen Sie die Bezahlung von Rechnungen mit einer Schnittstelle zu Ihrer Bank.

### Währungen

Odoo aktualisiert täglich die benötigten Wechselkurse.

### Ticketing-System

Für Supportanfragen oder Reklamations-Management steht Ihnen die Ticketverwaltung zur Verfügung. Sie können Ihre Tickets direkt mit Projekten, Kunden oder Aufträgen verlinken und behalten so den Überblick.

### Lieferantenanalyse

Bewerten Sie Ihre Lieferanten aufgrund von Qualitätsmängeln, verspäteten Lieferungen, Gewährung von Preisnachlässen und anderen Gesichtspunkten.

### Barcode-Unterstützung

Spezielle Module unterstützen das Scannen von Barcodes.

### Human Resources

Dieses Modul verwaltet die projektbezogene Zeiterfassung, die Präsenz- und Abwesenheitszeiten, Krankmeldungen, Spesen, Erstellung von Mitarbeiter-Beurteilungen, unterstützt bei der Personalbeschaffung und vieles mehr. Alle erforderlichen Personaldaten können mit dem internen Adressbuch verknüpft werden.

### Zeiterfassung

Die Zeiterfassung ermöglicht eine Kontrolle aller Mitarbeiter. Sie ermitteln damit die durchschnittliche Dauer für Aufgaben und analysieren Kosten. So erhalten Sie einen Überblick über die Zeiterfassung und Anwesenheitszeiten von Mitarbeitenden.

### Abwesenheiten

Urlaubsanträge können gestellt und Krankenstände können beantragt und vom Vorgesetzten bewilligt werden.

### Personalspesen

Alle Spesen von Mitarbeitern können hier zentral verwaltet und mit Projekten und Aufträgen verknüpft werden.

### Bewerbungen

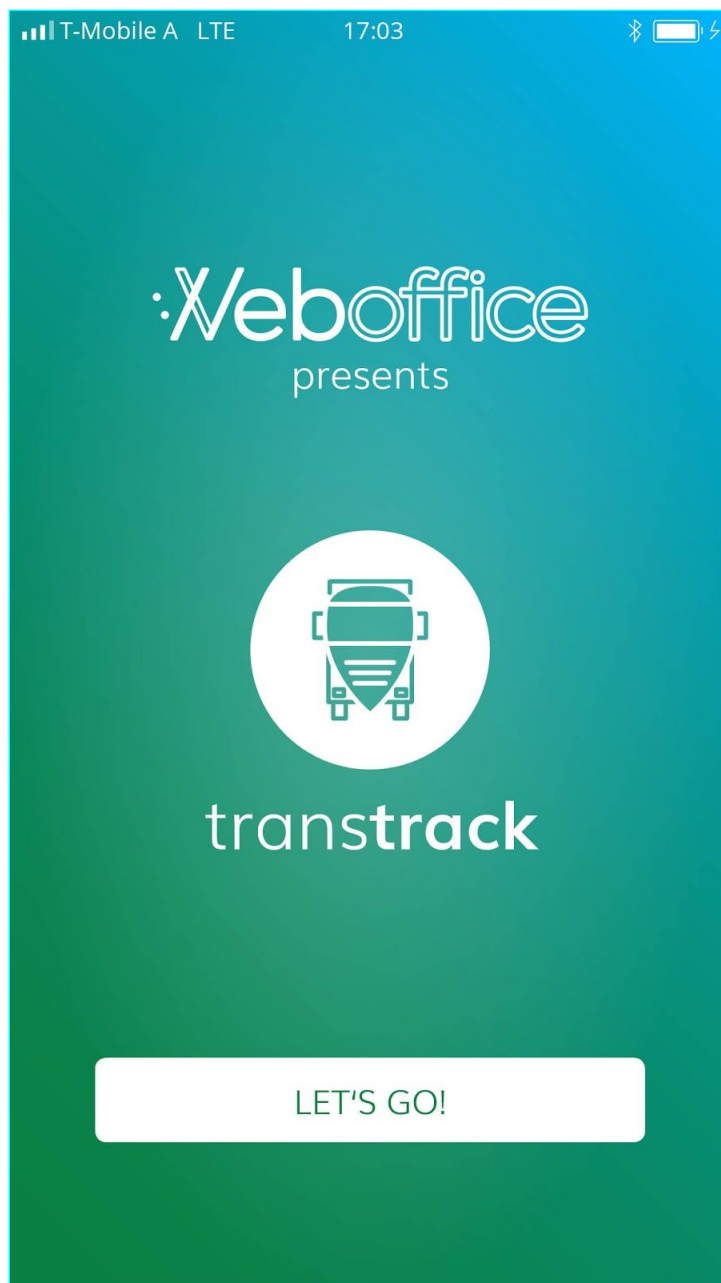
Sie können Bewerbungen und Lebensläufe verwalten und nach Qualifikationen durchsuchen oder auswerten und sogar Projekten zuordnen.

### Personalbeurteilungen und -gespräche

Für Personalbeurteilungen und -gespräche, können Sie hier Fragebogen erstellen und Fortschritte und Prozesse überwachen.

://tran**track**

tran**track** USER INTERFACE



**Angebote**

Anfragen oder Import

1-1 von 1

Auftragsnummer	Datum	Kunde	Verkäufer	Bruttobetrag	Rechungsart	Status
SO212	12/03/2018 09:06:24	Maya Creation1 - street one street two1 - ahmedabad1 - Vereinigtes Königreich	Administrator	7072,00		Angebotsentwurf
				7072,00		

**Verkaufsauftrag SO211**

Kunde: Maya Creation1 - street one street two1 - ahmedabad1 - Vereinigtes Königreich  
 Transportauftrag: Maya Creation1 - street one street two1 - ahmedabad1 - Vereinigtes Königreich  
 Rechnungsadresse: Maya Creation1 - street one street two1 - ahmedabad1 - Vereinigtes Königreich

Datum: 12/03/2018 09:06:24  
 Sales Territory: Contemporary  
 Bilanzperiode (Beschreibung): Algerien Provinz (EST)  
 Publisher: Your Company  
 Zentrale: Your Company  
 Region: Your Company  
 Entlohnung: Your Company  
 DienstleistungsID: Your Company  
 Fakturierungsdetails: Your Company  
 Basis-Aktion: Your Company

Wagen	Flotten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten	Reisekosten
00206	ABC	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung	Abrechnung

**Demokunde**

Adresse: Lantoligasse 89  
 Wien 1230  
 AT Österreich  
 Europe  
 WebID: http://www.weboffice.at  
 Tax ID: 123456789  
 Kundennummer: 123456789  
 Kundenname: Weboffice  
 Kundenadresse: Lantoligasse 89, 1230 Wien, Österreich

Telefon: 0043 1 23456789  
 Fax: 0043 1 23456789  
 E-Mail: office@weboffice.at  
 Website: http://www.weboffice.at  
 Kunden-ID: 123456789

Kundenportal | Feedback & Support  
 Wipped Orders | Chancen  
 Meetings | Anrufe  
 Schedule Calls | Log Alignment  
 Verkäufe | Buchungen  
 Inkassokonten | Fällig  
 Aufträge

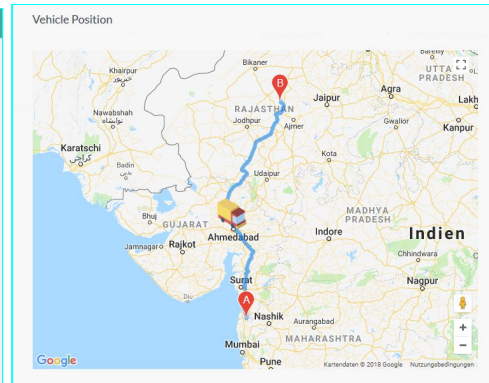
**Inquiries**

Dashboard / Inquiries

Inquiry Number: From Date: To Date: Source Country: Destination Country: Search Reset

All	New	Confirmed	Declined	
11	Inquiry Number: 002077 Date: 12/03/2018 - 09:06:24	Ahmedabad, Gujarat, India Pune, Maharashtra, India		View Inquiry
12	Inquiry Number: 002076 Date: 12/03/2018 - 09:06:24	Thane, Ahmedabad, Gujarat, India Baga Beach, Baga, Goa, India		View Inquiry

Print Export

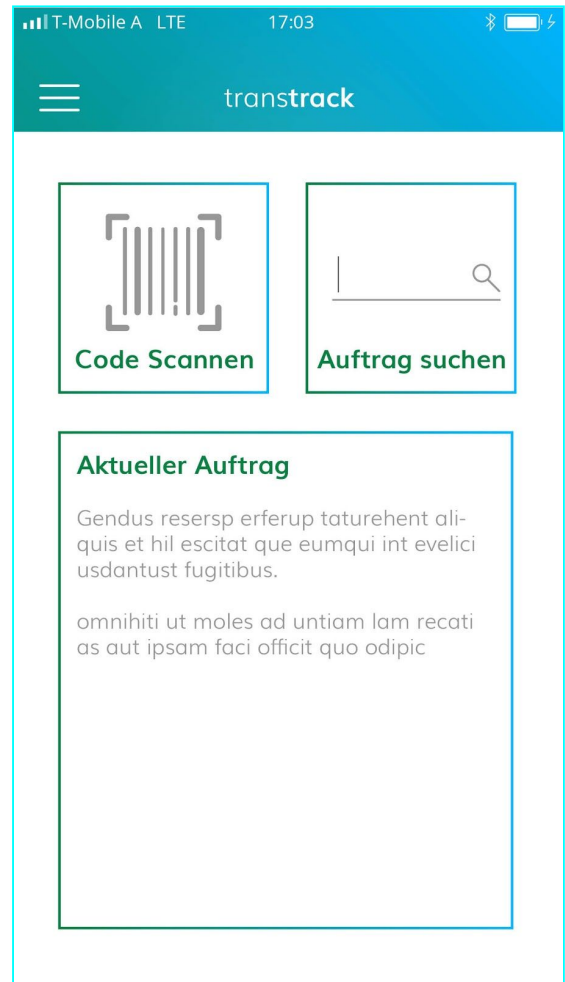
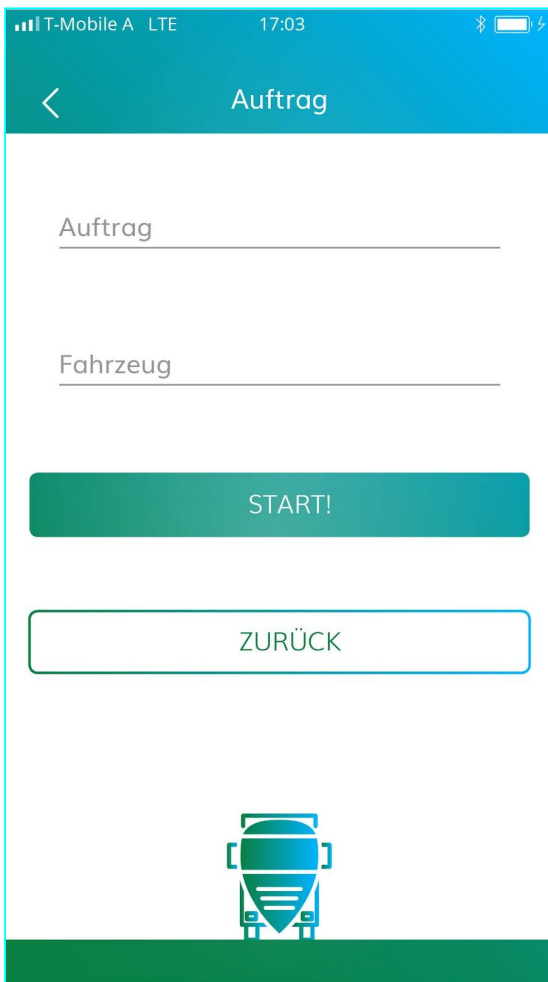


**Sales Transport Orders**

Anfragen oder Import

1-3 von 3

Auftragsnummer	Datum	Kunde	Bruttobetrag	Status
SO211	12/03/2018 08:57:04	Maya Creation1 - street one street two1 - ahmedabad1 - Vereinigtes Königreich	7072,00	Abzurechnende Aufträge
SO148	29/11/2016 09:37:28	webofficeindia - street one street two - ahmedabad - USA - Vereinigte Staaten von Amerika	563,60	Erfolgt
SO144	15/11/2016 12:27:16	webofficeindia - street one street two - ahmedabad - USA - Vereinigte Staaten von Amerika	0,00	Erfolgt
			7635,60	



**Chancen**

Anlegen oder Import

1-1 von 1

Erzeugt am	Sequence Id	Chance	Kunde	Land	Datum nächste Aktion	Nächste Aktion	Stufe	Erwarteter Umsatz	Erfolgsquote (%)	Verkaufsteam	Project	Verkäufer
12/03/2018 08:52:30	OP00068	Maya Creation1 03.12.2018	Maya Creation1 - street one street two1 - ahmedabad1 - Vereinigtes Königreich		12/03/2018		Qualifikation	0,00	0,00	Direktverkauf		Administrator
									0,00	0,00		

# Weboffice

Wir schaffen für und mit innovativen Unternehmen Web- und Softwarelösungen um den Unternehmenserfolg optimieren. Wir sehen unsere Aufgabe darin, komplexe Strukturen und Prozesse in klar strukturierte, intuitive technische Lösungen umzusetzen.

Weboffice IT-Service & Marketing

Schmiedgasse 32 | 8430 Leibnitz  
office@weboffice.at | +43 (0) 5 9899

weboffice.at

